

KRAKÓW 11/12/2015 R.

## REFERENCJA - PODZIĘKOWANIE

KOLEJNE DZIAŁKI, KOLEJNE INWESTYCJE - CZY MOGŁE  
BYĆ LEPSZA REFERENCJA NIŻ PORADZAJĄCY, ZADUŻONY  
KLIENT? POŁOŻAJZ TYLKO PODZIĘKOWAĆ ZA INDYWIDUALNE  
PODEJŚCIE I ELASTYCZNOŚĆ, KTÓRE NIE WYPEŁNIAJĄ NA  
NIERWNIYM PROFESJONALIZM.

Zator Wojcik